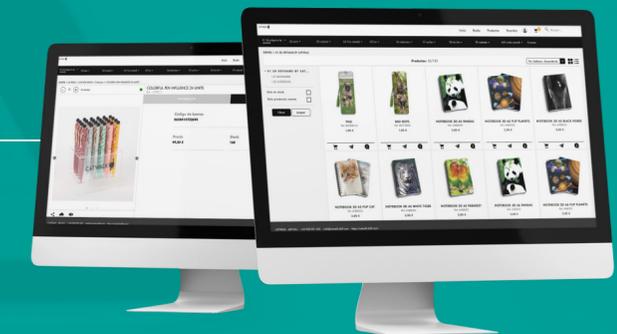




# B2B ECOMMERCE PORTAL

Completo y potente portal de comercio electrónico B2B, para fabricantes y mayoristas, integrado con los principales ERP, que **optimiza el proceso de venta online y fideliza a tus clientes.**



# B2B Ecommerce Portal

Es importante que el cliente tenga acceso a un sistema que le permita realizar acciones por cuenta propia después de la visita comercial o para negocios sin equipo de ventas en movilidad.

Este portal profesional ecommerce B2B es un sistema de venta 24/7, para que tus clientes puedan comprar en cualquier momento. Está especialmente diseñado para

facilitar los procesos de pedidos en línea y fomentar relaciones duraderas con los clientes, en empresas de cualquier sector y dimensión.

Es el complemento perfecto para el producto Mobile Sales, debido a que funciona de forma integrada y desatendida, y de este modo puedes seguir vendiendo fuera del horario comercial.

## Integraciones con los principales ERP:



## A quién va dirigido?

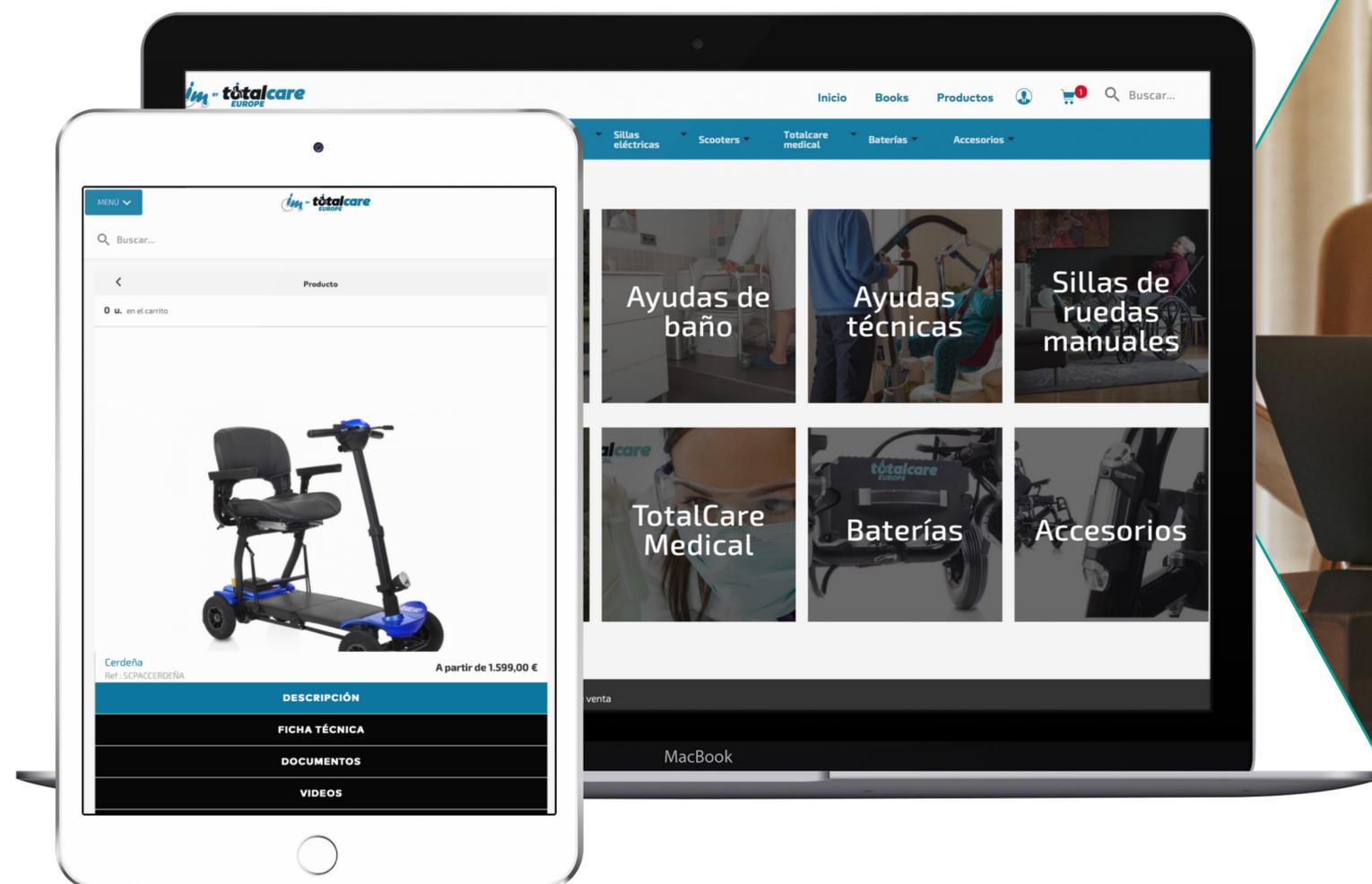
Empresas fabricantes y distribuidores de productos y servicios con equipos de ventas B2B.

## Algunos de los clientes que usan este producto:



## Tu tienda online para ventas B2B

Todo tu catálogo comercial online para facilitar la venta en negocios B2B, con acceso privado y reporte automatizado de la actividad realizada por los clientes. **Gestionado desde tu panel de Administración y todas las métricas disponibles en el panel de Analítica.**





## Características generales:

Un Ecommerce B2B a tu medida



### Portal privado para clientes

Sin límite de usuarios registrados (clientes o distribuidores) e integrados con tu ERP.

Credenciales por cliente que le permiten acceder a su entorno personalizado, para ver el catálogo de productos y realizar pedidos.



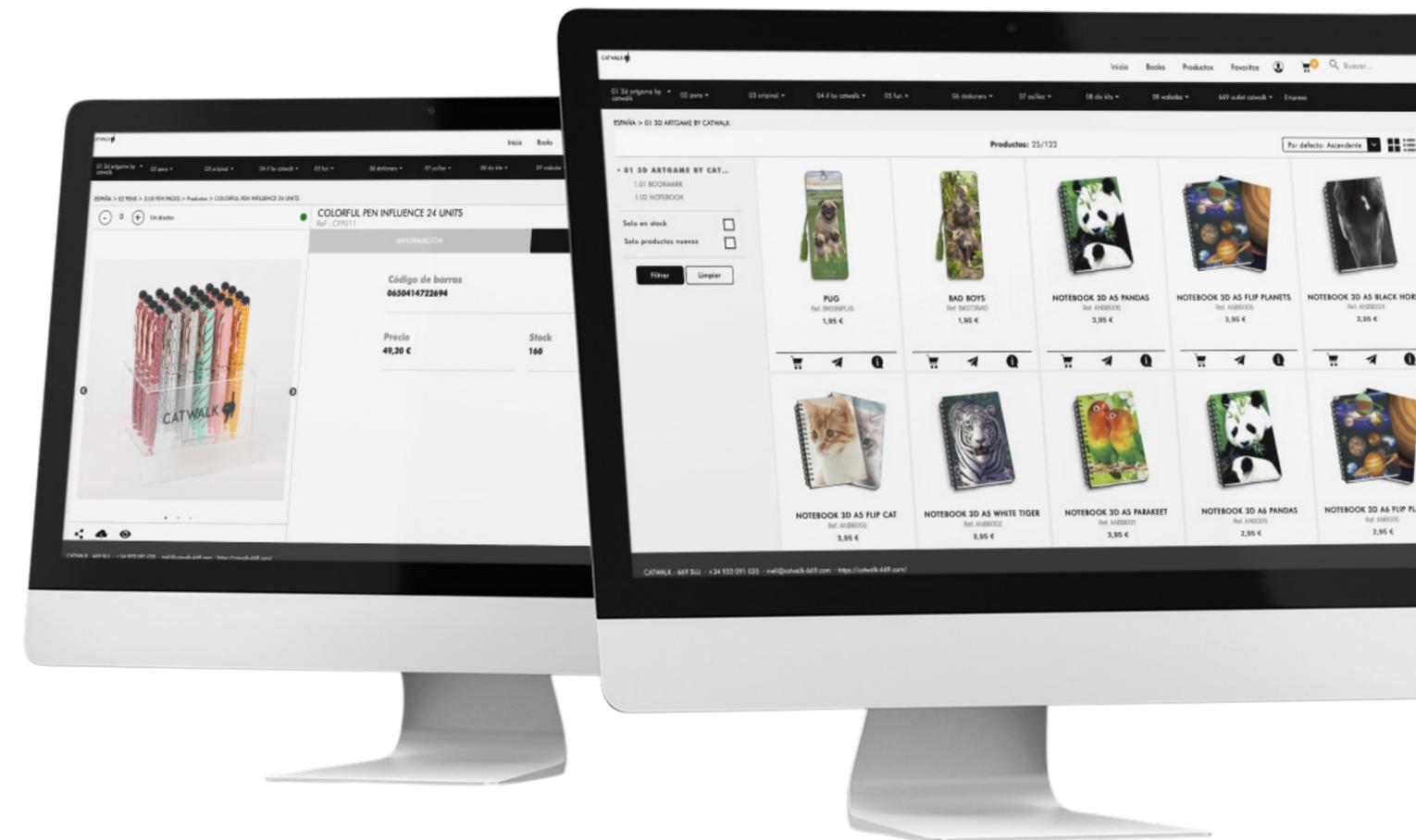
### Datos integrados con tu ERP

Todos los datos de catálogos, productos, clientes y stock sincronizados y actualizados con tu ERP, para centralizar el mantenimiento del contenido y BBDD.



### Contenidos y tarifas personalizadas

El cliente únicamente tendrá acceso a los catálogos o productos sobre los que tenga permiso. En el entorno del cliente se aplican los precios, descuentos y condiciones concretas de cada usuario.





## Interfaz y funcionalidades a medida

Personalización gráfica y adaptación de los estilos de la interfaz web a la imagen corporativa de la compañía. Admite evolutivos personalizados en las funcionalidades para adaptarlo mejor a las necesidades de tu negocio.



## Área privada de clientes

El cliente puede consultar su historial de compra e incluso repetir pedidos de reposición. También descargar en cualquier momento sus facturas y albaranes de compra.



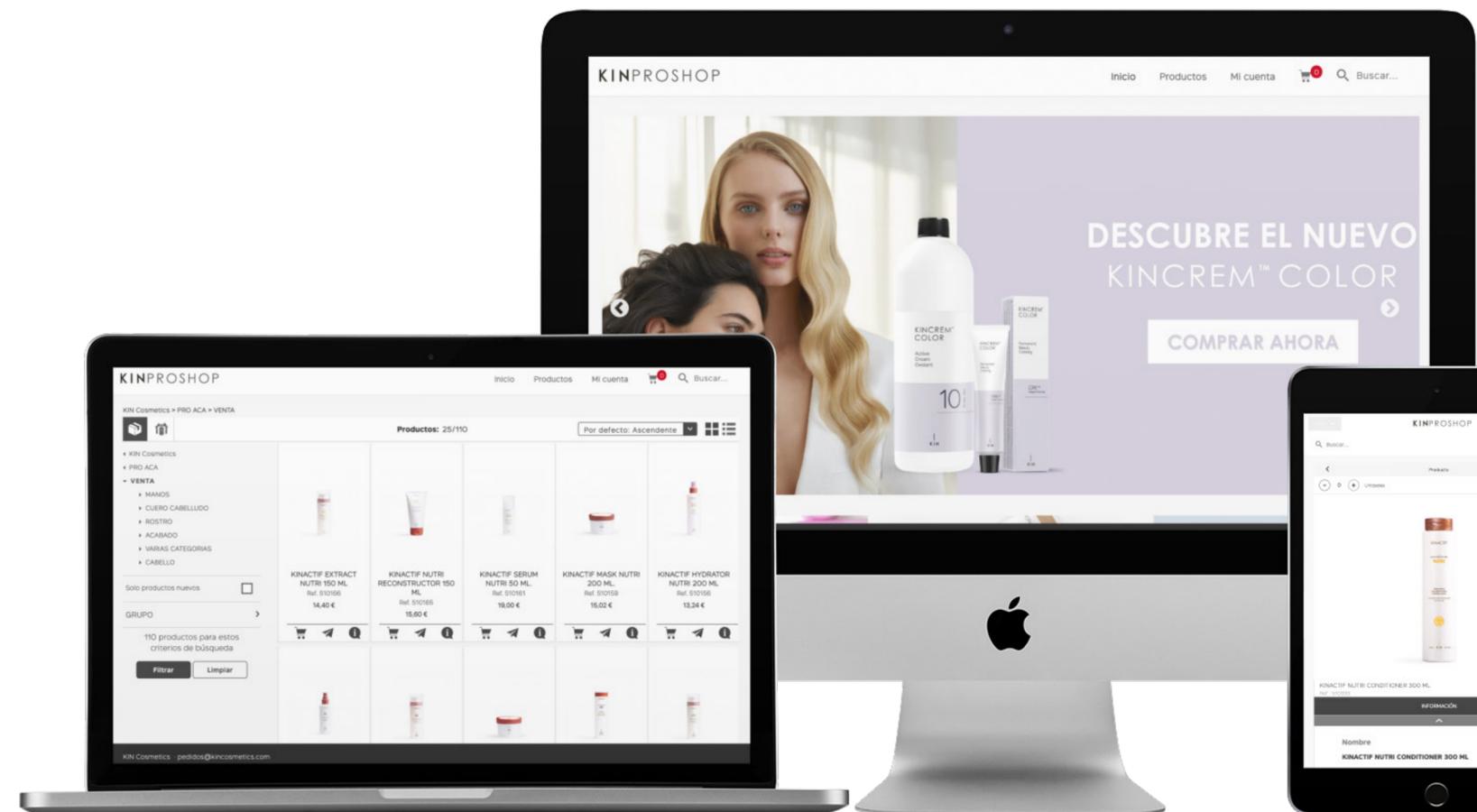
## Contenido segmentados y compartible

Permite crear catálogos genéricos orientados a segmentar la oferta por tipo de cliente o ciclo de venta. El cliente o distribuidor puede descargar o compartir información con terceros, obteniendo trazabilidad.



## Multidispositivo, multiidioma y multidivisa

Diseño responsive para facilitar el acceso a los clientes desde cualquier tipo de dispositivo: ordenadores, tablets o smartphones. También puede disponer del catálogo en diferentes idiomas o multividisa.



# Beneficios B2B Ecommerce Portal

#1

**Fidelización** del cliente facilitando nuevos canales de compra

#2

**Facilita** el proceso de pedidos recurrentes

#3

**Libera** el equipo comercial y el departamento administrativo

#4

**Vende 24/7** también en horario no comercial

#5

**Permite** automatizar procesos y evitar errores

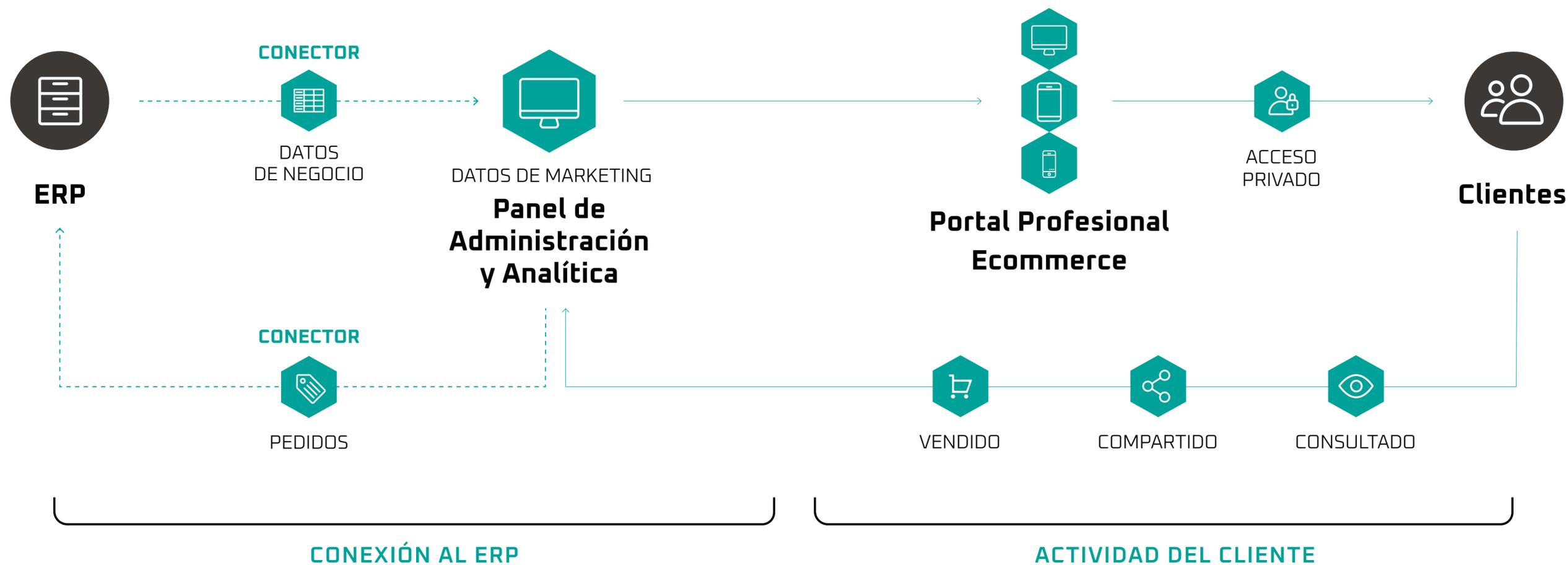
#6

**Obtención** métricas de navegación y compra



# Esquema funcional

B2B Ecommerce Portal



# Contacto



Avinguda Sant Julià, 1  
08401 Granollers. BARCELONA



[info@catalogplayer.com](mailto:info@catalogplayer.com)



+34 93 870 90 30



Asesor personal:

**XAVIER SOLÀ**

+34 618 20 37 02

[xavier.sola@catalogplayer.com](mailto:xavier.sola@catalogplayer.com)



**CATALOGPLAYER**

SMART CONTENT · BUILD SALES